ARTIKEL

Analisis Penjualan Angsuran Dalam Menentukan Tingkat Suku Bunga Dan Uang Muka Penjualan Untuk Menentukan Laba Pada PT. Putra Rinjani III Kertosono



Oleh:

MIYA NUR MILA SARI 14.1.01.04.0114

Dibimbing oleh:

- 1. Dra. Elis Irmayanti, SE., M.Pd
- 2. Dr. M. Anas, MM., M.Si., Ak. CA

PROGRAM STUDI PENDIDIKAN EKONOMI FAKULTAS KEGURUAN DAN ILMU PENDIDIKAN UNIVERSITAS NUSANTARA PGRI KEDIRI 2018



SURAT PERNYATAAN ARTIKEL SKRIPSI TAHUN 2018

Yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama Lengkap

: Miya Nur Mila Sari

NPM

: 14,.1.01.04.0114

Telepun/HP

: 08563662279

Alamat Surel (Email)

: mhiyanur6@gmail.com

Judul Artikel

: Analisis Penjualan Angsuran Dalam Menentukan

Tingkat Suku Bunga Dan Uang Muka Penjualan Untuk

Menentukan Laba Pada PT. Putra Rinjani III Kertosono.

Fakultas - Program Studi

: Fakultas Keguruan Dan Ilmu Pendidikan-Pendidikan

Ekonomi

Nama Perguruan Tinggi

: Universitas Nusantara PGRI Kediri.

Alamat Perguruan Tinggi

: JL. K.H Achmad Dahlan No. 76 Kediri

Dengan ini menyatakan bahwa:

- a. artikel yang saya tulis merupakan karya saya pribadi (bersama tim penulis) dan bebas plagiarisme;
- b. artikel telah diteliti dan disetujui untuk diterbitkan oleh Dosen Pembimbing I dan II.

Demikian surat pernyataan ini saya buat dengan sesungguhnya. Apabila di kemudian hari ditemukan ketidaksesuaian data dengan pernyataan ini dan atau ada tuntutan dari pihak lain, saya bersedia bertanggungjawab dan diproses sesuai dengan ketentuan yang berlaku.

Mengetahui		Kediri,18 April 2018	
Pembimbing I	Pembimbing II	Penulis,	
Cin.		Short	
Dra. Elis Irmayanti, SE., M.Pd NIDN. 0006016701	<u>Dr. M. Anas, MM., M.Si., Ak. CA.</u> NIDN. 0028106601	Miya Nur Mila Sari NPM. 14.1.01.04.0114	



ANALISIS PENJUALAN ANGSURAN DALAM MENENTUKAN TINGKAT SUKU BUNGA DAN UANG MUKA PENJUALAN UNTUK MENENTUKAN LABA PADA PT. PUTRA RINJANI III KERTOSONO

Miya Nur Mila Sari 14.1.01.04.0114

Fakultas Keguruan Dan Ilmu Pendidikan- Pendidikan Ekonomi mhiyanur6@gmail.com

Dra. Elis Irmayanti, SE., M.Pd dan Dr. M. Anas, MM., M.Si., Ak. CA UNIVERSITAS NUSANTARA PGRI KEDIRI

ABSTRAK

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui pencatatan transaksi penjualan angsuran dan perhitungan penjualan angsuran dalam menentukan tingkat suku bunga dan uang muka penjualan dalam menentukan laba dan pada PT. Putra Rinjani III Kertosono.

Penelitian ini menggunakan pendekatan kuantitatif, populasi yang digunakan adalah penjualan angsuran tahun 2015 sampai dengan 2017, teknik samplingnya menggunakan *puposive sampling*. Metode pengumpulan data menggunakan wawancara dan dokumentasi. Adapun teknik analisis data yang digunakan untuk menentukan laba penjualan angsuran dengan metode *long end interset, short interest* dan metode sisa harga kontrak.

Hasil penelitian menujukkan pada saat pencatatan transaksi, dilakukan pencatatan pada saat penjualan, pembayaran uang muka dan pembayaran angsuran setiap periode. Sedangkan perhitungan penjualan angsuran jika menggunakan perhitungan bunga dengan menggunakan motode *long end interest* dan *short eng interest* pada tahun 2015 diperoleh laba yang sama yaitu sebesar Rp 2.760.000, sedangkan jika menngunakan metode sisa harga kontrak diperoleh laba Rp 4.080.000. Selanjutnya pada tahun 2016 perhitungan bunga dengan metode *long end interest* dan *short interest* menghasilkan laba sebesar Rp 3.068.282 dan 3.068.021 hanya selisih Rp 61. Pada tahun 2017 perhitungan bunga *long end interest* dan *short interest* menghasilkan laba sebesar Rp 4.131.794 dan Rp 4.131.794 dan laba yang dihasilkan dengan perhitungan bunga menggunakan metode sisa harga kontrak sebesar Rp 6.935.736.

Berdasarkan kesimpulan hasil penelitian ini diharapkan perusahaan dapat melakukan evaluasi terkait ketelitian dalam pencatatan transaksi agar dalam pelaksanaan tidak terjadi kesalahan dan perbaikan penetapan suku bunga atau uang muka karena pendapatan yang diterima relatif besar jika perusahaan menggunakan metode sisa harga kontrak sehingga perlu adanya perbaikan pada penetapan persentase penetapan bunga agar dalam pembebanan bunga yang dibayar oleh konsumen tidak terlalu besar.

KATA KUNCI: Kata Kunci: Penjualan Angsuran, Bunga, Uang Muka Dan Laba



I. LATAR BELAKANG

Perkembangan dunia usaha pada saat ini semakin pesat, hal ini memicu persaingan bisnis pelaku usaha untuk mendapatakan konsumen sebanyaknya. Sehingga banyak pelaku usaha, menerapkan strategi pemasaran yang dapat meningkankan volume penjualan, salah satunya dengan menerapkan penjualan secara kredit atau bisa disebut penjualan angsuran.

Penjualan angsuran adalah penjualan dilakukan dengan dimana pembayaranya perjanjian dilakukan secara bertahap. Namun, pada kenyataanya penjualan akan didampingi oleh resiko yang besar karena pembayaran yang dilakukan beberapa periode masa yang akan datang menimbulkan ketidak pastian. Terlepas dari kondisi tersebut tidak menurunkan semangat para pelaku usaha khususnya khususnya PT. Putra Rinjani III.

PT. Putra Rinjani III adalah salah satu perusahaan memberikan jasa penjualan secara tunai dan angsuran yang bergerak di bidang penjualan sepeda motor. Pada penjualan angsuran, mereka menetapkan tarif suku bunga yang nantinya akan dibebankan pada setiap kali pembayaran angsuran sepeda motor.

Metode penjualan angsuran ini cukup berkembang pesat dan disukai di kalangan usahawan dan juga di kalangan pembeli. Tetapi dalam kondisi nyatanya banyak permasalahan terjadi yang diantaranya banyaknya persaingan antara pebisnis terutama dibidang penjualan kredit motor yang menetapkan suku bunga dan uang muka lebih rendah yang dibandingkan dengan PT. Putra Rinjani III, hal tersebut membuat penjualan sepedah motor seakin menurun. Karena pada penetapan suku bunga dan uang muka secara tidak langsung berdampak pada lamanya pembayaran angsuran dan pendapatan yang akan diterima perusahaan.

Umumnya pada penetapan suku bunga terdapat beberapa metode perhitunganya, karena dalam penetapan metode tersebut mempunyai dampak terhadap pendapatan yang akan diterima oleh perusahaan. Disisi lain terlepas dari hal tersebut penetapan suku bunga simki.unpkediri.ac.id



juga mempengaruhi terhadap penetapan uang muka yang akan akan ditetapkan.

Penetapan uang muka biasanya dihitung berdasarkan yang ditetapkan oleh presentase masing-masing penjual. Hal tersebut juga berpengaruh terhadap lamanya waktu pembayaran penetapan angsuran. Sehinggan penetapan uang muka juga menjadi kendala bagi PT. Putra Rinjani III dalam penetuan penjualan angsuran agar terhindar dari resiko kerugian tidak tertaginya piutang.

Sehubungan dengan hal tersebut perlu dipertimbangkannya pengetahuan bagi masyarakat terutama bagi perintis usaha dalam penetapan kebijakan pembebanan bunga dan uang muka, karena pada setiap metode pembebanan bunga yang dipilih juga akan berpengaruh terhadap jumlah pendapatan bunga.

Berdasarkan beberapa kondisi
tersebut membuat penulis tertarik
untuk melakukan penelitian lebih
lanjut mengenai sistem penjualan
angsuran , dengan judul "Analisis
Penjualan Angsuran Dalam
Menentukan Tingkat Suku Bunga
Dan Uang Muka Penjualan Untuk

Menentukan Laba Pada PT. Putra Rinjani III Kertosono"

II. METODE PENELITIAN

A. Variabel Penelitian

Variabel bebas adalah variabel yang timbul akibat adanya variabel terikat dimana variabel tersebut mempengaruhi variabel lain. Dalam penelitian ini yang merupakan variabel bebas adalah penjualan angsuran yang terdiri dari tingkat suku bunga dan uang muka.

Variabel terikat merupakan variabel yang dipengaruhi oleh variabel bebas. Dalam penelitian ini yang merupakan variabel terikat adalah laba adapun indikator tersebut meliputi penjualan neto, harga pokok penjualan, biayabiaya.

B. Pendekatan dan Jenis Penelitian

1. Pendekatan penelitian

Pendekatan yang digunakan oleh penelitian ini adalah dengan menggunakan Pendekatan Kuantitatif. Pendekatan kuantitatif adalah suatu proses penggunaan dengan data berupa angka



diolah yang akan dan dianalisis. Dalam variabel penelitian penjualan memperhitungkan angsuran tingkat suku bunga dengan menggunakan empat rumus yaitu metode long end interest, metode short end interest, metode sisa harga kontrak. Sedangkan untuk penentuan uang muka ditentukan dengan penetapan yang diterapkan oleh deler tersebut. Sedangkan variabel laba menggunakan rumus harga penjualan dikurangi harga pokok penjualan.

2. Teknik penelitian

penelitian Teknik yang dilakukan adalah penelitian kausal komperatif. Penelitian kausal komperatif adalah penelitian adalah yang diarahkan untuk menyelidiki hubungan sebab-akibat berdasarkan pengamatan terhadap akibat yang terjadi dan mencari faktor yang menjadi penyebab melalui data yang dikumpulkan.

C. Tempat dan Waktu Penelitian

1. Tempat Penelitian

Penelitian ini dilakukan di PT. Putra Rinjani III Jl. PB. Sudirman No. 18 B Kertosono, Pelem, Kabupaten Nganjuk Jawaa Timur 64314.

2. Waktu Penelitian

Penelitian ini dilaksanakan bulan November 2017 sampai dengan April 2018

D. Populasi dan Sampel

1. Populasi

Populasi adalah seluruh obyek dan subyek yang yang digunakan untuk digunakan dalam pengambilan data yang dibutuhkan peneliti untuk dibuat kesimpulan dari keseluruhan data yang diperoleh peneliti. Populasi dalam penelitian ini adalah keseluruan populasi data penjualan secara tunai ataupun kredi yang terjadi pada periode 31 Desember 2013 sampai dengan Desember 2017.

2. Sampel

Sampel adalah bagian dari objek penelitian dan karakteristik yang dimiliki oleh populasi. Dalam penelitian ini mengambil





sampel penjualan angsuran yang terjadi pada periode 31 Desember 2015 sampai dengan 31 Desember 2017.

3. Teknik sampling **Teknik** sampling yang digunakan pada penelitian ini adaah dengan menggunakan purposive sampling yaitu teknik pengambilan sampel berdasarkan pertimbanganpertimbangan yang terjadi pada pengambilan sampel yang akan diambil oleh

E. Instrumen Penelitian dan Teknik Pengumpulan Data

peneliti.

Instrumen penelitian adalah alat untuk mengambil data guna menguji suatu hipotesis dan dapat digunakan untuk mengukur dari sekumpula data yang diperoleh dari setiap variabel yang dibuat oleh peneliti. Dalam penelitian ini menggunakan instrumen wawancara dan dokumentasi.

Wawancara adalah suatu metode yang dilakukan dengan bertatap muka dan mengajukan pertanyaan secara langsung terhadap narasumber yang ditunjuk oleh peneliti. Teknik wawancara yang dilakukan yaitu bertatap muka dengan cara tanya jawab kepada pimpinan PT. Putra Rinjani III Kertosono.

Dokumentasi adalah teknik pengumpulan data yang bersumber dari dokumendokumen arsip yang nantinya digunakan untuk penelitian. Pada penelitian ini data yang dibutuhkan berupa catatan penjualan angsuran PT. Putra Rinjani III Kertosono.

F. Analisis Data

Dalam penelitian ini teknik analisis penjualan angsuran dalam menentukan tingkat suku bunga dan uang muka penjualan untuk menentukan laba adalah:

- 1. Persentase perhitungan bunga
 (Angsuran x jangka waktu
 pembayaran + uang muka) harga jual : harga jual uang
 muka x 100%
- 2. Perhitungan angsuran

Harga Jual	Rp. xxx
Uang muka	Rp. xxx
Sisa harga kontrak :	Rp. xxx
Banyaknya angsuran :	:
Besarnya pembayaran	Rp. xxx



3. Perhitungan Bunga

a. Metode bunga jangka panjang (long end interest).

 $i \times \frac{a}{n} x$ sisa harga kontrak sebelumnya

b. Metode bunga jangka pendek (*short end interest*).

 $i \times \frac{a}{n} x$ angsuran periodik

c. Metode sisa harga kontrak

$$i \times \frac{a}{n} x$$
 sisa harga awal

Keterangan:

i = Tingkat bunga

a = Periode pembayaran

n = Jangka waktu pembayaran

4. Mengitung Laba

Pendapatan penjualan xxx

(-) HPP <u>xxx</u>-

= Laba Kotor xxx

(-) Beban Operasi <u>xxx</u>

Laba operasi xxx

(+) Pendapatan lain-lain xxx

(-) Beban lain-lain xxx

= laba xxx

III. Hasil dan Kesimpulan

A. Hasil Penelitian

Setelah data terkempul maka dapat diperoleh dari hasil penelitian dapat diketahui:

 Pencatatan transaksi penjualan angsuran terdapat beberapa tahapan, yaitu dengan mencatat transaksi piutang penjualan disebelah debet dan mengkredit akun penjualan angsuran. sedangkan pada pembayaran muka perusahaan uang melakukan pencatatan dengan mendebet kas dan mengkredit piutang penjualan angsuran. Selanjutnya pada saat pembayaran bunga dilakukan pencatatan transaksi dengang mendebet akun kas mengkredit akun pendapatan bunga dan piutang penjualan untuk jumlahnya disesuaikan berdasarakan hasil bunga dengan perhitungan metode masing-masing bunga.

Perhitungan penjulan angsuran berdasarkan beberapa metode dapat dilihat pada tabel 3.1



Tabel 3.1

Jumlah Pendapatan Bunga Dan Laba

Tahun	Metode	Pendapatan	Laba
		Bunga (Rp)	(Rp)
2015	Long end	1.560.000	2.760.000
	interest		
	Short End	1.560.000	2.760.000
	Interst		
	Sisa	2.880.000	4.080.000
	Harga		
	Kontrak		
2016	Long end	1.717.282	3.068.282
	interest		
	Short End	1.718.021	3.068.021
	Interest		
	Sisa	3.170.363	4.520.363
	Harga		
	Kontrak		
2017	Long end	2.131.913	4.131.913
	interest		
	Short End	2.131.794	4.131.794
	Interest		
	Sisa	3.935.736	6.935.736
	Harga		
	Kontrak		

Pada tahun 2015 dengan metode long end interst dan short interest adalah sama, sebesar Rp 1.560.000, dan laba bersihnya Rp 2.760.000. Sedangkan pada metode sisa harga kontrak diperoleh pendapatan bunga Rp 2.880.000 dan laba bersih sebesar Rp 4.080.000. Pada tahun 2016 pendapatan bunga dan laba bersih sama hanya selisih Rp 261 yaitu sebesar Rp 1.727.282 dan Rp 1.727.021 dan laba yang didapatkan sebesar Rp 3.068.082 dan Rp 3.170.363. Sedangkan pada metode sisa

harga kontrak pendapatan bunga yang dihasilkan sebesar Rp 3.170.363 dengan laba bersih sebesar Rp 4.520.363. Pada tahun 2017 pendapatan bunga dan laba bersih dengan menggunakan metode long end interst dan short interest sama hanya selisih Rp 119 yaitu sebesar Rp 2.131.913 dan Rp 2.131.794. laba bersih Rp 4.131.913 dan Rp 4.131.794. Adapun pada metode sisa harga kontrak diperoleh pendapatan bunga sebesar Rp 3.935.736 dan bersihnya laba adalah Rp 6.935.736.

B. Kesimpulan

- 1. Pencatatan transaksi yang dilakukan PT. Putra Rinjani Ш Kertosono terdapat beberapa tahapan yaitu pada terjadinya penjualan, pada saat pembayaran uang dan pada saat pembayaran dilakukan angsuran yang penjualan angsuran secara periodik.
- 2. Perhitungan penjualan angsuran pada PT Putra Rinjani III Kertosono menggunakan motode sisa harga kontrak dimana jika

simki.unpkediri.ac.id



dilihat bahwa, laba dengan menggunakan metode sisa harga kontrak lebih menguntungkan PT Putra Rinjani III Kertosono. Karena pada tahun 2015 metode sisa harga kontrak diperoleh laba Rp 4.080.000 per unit motor.

Sedangkan pada tahun 2016 laba yang didapatkan Rp 4.520.363 per unit motor. Selanjutnya pada tahun 2017 laba yang diperoleh sebesar Rp 6.935.736 per unit motor.

IV. Daftar Pustaka

- Agung, Wahyu. 2010.

 Panduan SPSS 17.0

 untuk Mengolah Data

 Kuantitatif. Yogyakarta:
 Garailmu.
- Angkoso, Nandi. 2006.

 Akuntansi Lanjutan.

 Yogyakarta: FE
 Yogyakarta.
- Arikunto, S. 2010. Prosedur penelitian: Suatu Pendekatan Praktik. Edisi Revisi. Jakarta: Rineka Cipta.
- Bank Indonesia. 2016. Surat Edaran Perihal Rasio Loan To Value Untuk Properti, Kredit Rasio Financing To Value Untuk Pembiayaan Properti, Ďan Uang Muka Untuk Kredit Atau Pembiayaan Kendaraan Bermontor tanggal 6 September 2096. Jakarta.
- Case, Karl E. dan Ray C, Fair. 2007. Prinsip-prinsip ekonomi, Edisi Kedelapan Jilid 1. Jakarta: Erlangga.

- Emzir. 2010. Metode Penelitian Kualitatif Analisis Data. Jakarta: Rajawali Pers.
- Horngren, Charles T, Walter T.
 Harrison and Linda Smith
 Bamber. 2006. Akuntansi
 Edisi ke-6. Jakarta: PT
 Indeks Kelompok
 Gramedia.
- Ismayan, Sujana. 2006. *Kamus Akuntansi*. Bandung: Pustaka Grafika.
- Jati, A Waluyo. 2006.

 Akuntansi Keuangan

 Lanjutan. Edisi Revisi.

 Cetakan kedua. Malang:

 Universitas

 Muhammadiyah Malang.
- Kasmir. 2002. Bank dan Lembaga Keungan Lainya. Edisi Revisi. 2002. Jakarta: PT. Raja Grafindo Persada.
- Kuncoro, Mudrajad. 2009. *Metode Riset Untuk Bisnis dan Ekonomi*. Jakarta: Erlangga.
- Luayyi, Sri. 2013. Analisis Perbandingan

simki.unpkediri.ac.id



Perhitungan Beban Bunga Pada Penjualan Angsuran. Jurnal Cendekia Akuntansi. Vol 1, No 3. (Online) tersedi:

- Manullang. 2008. *Dasar-dasar Manajemen*. Yogyakarta: Ghalia Indonesia.
- Maria, Eva. 2011. *Perhitungan Penjualan Angsuran*.
 Yogyakarta: BPFE.
- Margono. 2007. *Metodologi Penelitian Pendidikan*.
 Jakarta: Rineka Cipta.
- Mariyadi, dkk. 2010. *Pedoman Penulisan Skripsi FKIP*.
 Surakarta: Universitas
 Muhammadiyah Surakarta.
- Mishkin, S.F. 2008. Ekonomi Uang, Perbankan, dan Pasar Keuangan. Buku 1. Edisi ke-8. Salemba Empat. Jakarta.
- Mulyadi. 2011. Sistem Perencanaan dan Pengendalian Manajemen. Jakarta: Salemba Empat.
- Nafarin, M. 2007.

 **Penganggaran Perusahaan. Jakarta: Salemba Empat.
- Pratiwi, Dina. 2017. Analisis

 Metode Penjualan

 Angsuran Untuk

 Mengetahui Laba Bersih

 Pada Dealer Rizki Jaya

 Motor Online) tersedia:

 https://simki.unpkediri.ac.i

 d, diunduh 23 November
 2017.
- Meiyura, Roshistu. 2018. Analisis Penjualan

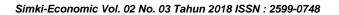
http://publikasi.uniskakedi ri.ac.id, diunduh 21 November 2017.

Angsuran Menggunakan Metode Sistem Bunga Efektif Dan Sistem Bunga Flat Untuk Menetahui Pendapatan Bunga. (Online) tersedia: https://simki.unpkediri.ac.i d,. diunduh 3 Maret 2018.

- Sanusi, Anwar. 2011. Metodologi Penelitian Bisnis. Jakarta: Salemba Empat.
- Soemarso. 2005. Akuntansi Satu Pengantar. Edisi Revisi. Jakarta: Salemba Empat.
- Sukirno, Sadono. 2006.

 Ekonomi Pembangunan
 (Proses, Masalah, dan
 Dasar
 Kebijaksanaan). Jakarta:
 Fakultas Ekonomi UI.
- Sukmadinata. 2010. Metode Penelitian Pendidikan. Bandung Remaja: Rosdakarya.
- Supriyono. 2010. *Akuntansi Biaya*. Yogyakarta: BPFE Yogyakarta.
- Sugiyono. 2010. Metode
 Penelitian Bisnis
 (Pendekatan Kuantitatif
 Kualitatif, dan R&D).
 Bandung: Afabeta.
- Suwardjono. 2008. *Teori Akuntansi Perekayasaan Pelaporan*. Yogyakarta:
 BPFE Yogyakarta.

simki.unpkediri.ac.id





Artikel Skripsi Universitas Nusantara PGRI Kediri

Yunus, Hadori dan Hartanto. 2013. Akuntansi Keuangan Lanjutan Yogyakarta: BPFE. Zebua, Fahuwu. 2009.

Akuntansi Keuangan Lanjutan. Jakarta: Mitra Wacana Medi